



空き室のお悩みからリフォーム、もちろんガスのことも、何でもご相談ください！

満プロスタッフより



空き室対策アドバイザーです！入居実績が出てきたので最近では新規物件のステージングに力を入れています。リフォーム、不動産のスタッフにも協力してもらいながら物件ごとに入居数を増やすための戦略を考えています。空き室のお悩みは、私たちにお任せください！

ステージングの効果はあるの？

ステージングによってプロジェクト始動から2年で**75件の入居が決まりました！**効果はあります！ステージング後は、管理会社様や客付業者様を定期的に訪問し反響確認を行います。ぜひ、ステージングしてみませんか？

満プロ新規事例

事例①

松山市内浜A 借家  
築45年 / 戸建て



事例②

松山市味酒町B マンション  
築38年 / 29戸



不動産売却のご相談は  
エナジー・ワングループの



One's Home  
Real estate and Renovation

へ！

あなたにピッタリの売却方法をご提案！

仲介による売却

不動産会社に仲介を依頼し、  
購入希望者を探す



- メリット 少しでも高く売れる可能性が広がる。
- デメリット いつ売却できるか予測が難しい。

買取保証仲介

仲介を依頼して、一定期間で売らなければ、  
不動産会社が買取り



- メリット 期間を決めて売却できるため、買替えの際など、予定が立てやすい。
- デメリット 買取りになった場合、仲介で売却するより価格が低くなる場合が多い。

リースバック

売却した後もそのまま賃貸で住める



- メリット 売却した後も住み続けられる。
- デメリット 仲介で売却するより価格が低くなる場合が多い。